

FY2025 창업도약패키지 “든든” 프로그램 소개 자료

1. 교보생명 및 계열사 현황
2. 교보생명 오픈이노베이션 현황
3. 협업 방안 (공동사업화 추진 방안)
4. 지원 프로그램
5. 모집 분야
 - 5.1 보험 분과
 - 5.2 헬스케어 / 시니어 케어 분과
 - 5.3 관계사 분과

2. 교보생명그룹의 오픈이노베이션 현황 _ 체계

교보생명은 2019년부터 시작한 오픈이노베이션 프로그램을 통해 스타트업이 가진 아이디어와 기술을 검증하고 발전시킬 수 있는 기회를 제공하여 스타트업과 동반 성장 하고 있습니다.

| Seed ~ Pre Series A | | | | | Series A ~ D |
|---|---|--|--|--|--|
| 발굴/과제도출 | 협업 프로그램 | | | | 전략적 투자 |
| [Track 1. 모집] 이노스테이지 DB (1600개) | 정부 연계형 | 기관 제휴형 | 금융규제 샌드박스 | 당사 자체 | 디지털 전략투자 |
| [Track 2. 추천] 발굴&추천 DB (500개+) | • 창업도약패키지 - 장기 협업 연계, 개방형 혁신 생태계 구축 - 창업진흥원, 한국보건산업진흥원 - 10개월, 1.3억 지원 | • 이노스테이지 ON - 영업 현장 중심 혁신 시도 및 문제 해결 - 기관 : SBA 연계 - 3개월, 창업기업별 1천만원 지원 | • 위탁테스트 - 스타트업의 금융 서비스를 당사에 위탁하여 본 금융 서비스 시범운영 - 한국핀테크지원센터 - 1년 이내 사업화 검증 - 최대 1.2억원 지원 | • 사업화 검증 (PoC) - 본 사업 연계 강화를 위한 개발 및 검증 - 협업 기간 : 프로젝트 별 상이 (최대 1억원) - 협업단계: 사업화검증 | 본계정 직·간접 투자 年 680억원 한도 |
| [과제 도출] 혁신실험과제 도출 협업 세션 수행 과제 도출 인터뷰 One Day 워크샵 현업-협업기업 매칭 | • 중소기업 기술혁신 개발사업 (구매조건부) - 교보생명 혁신 과제에 대한 공동 개발 및 구매 연계 가능 사업 - 기관 : 중소기업 기술정보원, 서울창조경제혁신센터 - 2년, 기업당 5.7억원 | • 핀 스테이지 UP - AI, 빅데이터 활용 현업 중점과제 해결 - 기관 : 서울AI허브, 서울핀테크랩, 경기 창조경제혁신센터 - 3개월, 1천만원 지원 - 리버스피칭 적용 | • 혁신금융서비스 - 금융산업 내 혁신적인 기술과 서비스 도입 지원 - 금융위원회의 금융 규제 샌드박스를 통해 규제를 한시적으로 면제하여 혁신적 금융 서비스 테스트 | • 본사업 계약 - PoC 이후 본격적으로 실무에 적용이 가능하다고 판단된 사업은 당사와 계약 체결을 통해 사업화 추진 | TIPS 투자 2023년 TIPS 운영사로 선정 총 5개사 R&D 선정 정부 R&D 추천 年20억원 투자 |
| | | | | | CVC 펀드 전략 목적 펀드 2,000억원 교보증권 GP/생명 단독LP 신기술금융업투자업 License (2021.11월) |

2. 교보생명그룹의 오픈이노베이션 현황 _ 협업 및 투자 현황

교보그룹의 전략적 목적에 맞는 유망 스타트업과 협업 및 전략적 투자를 집행하고 있으며, 6년간 총 **146건의 협업**과 **29건(840억원)의 전략투자**를 실행하였습니다.

스타트업 발굴·육성

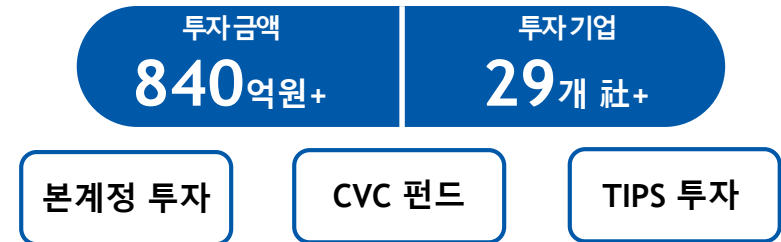
2019년부터 오픈이노베이션 프로그램 '이노스테이지'와 전략적 투자를 통해 육성 및 협업을 진행하고 있습니다.



전략적 투자

교보생명그룹은 전략적 시너지 창출을 위해 직·간접 투자를 진행하고 있습니다.

전략투자 현황



직접 1개사, 펀드 투자 29개사, 840억 투자 총 5개사 R&D 선정

스타트업 협업

현업과 스타트업 니즈에 맞는 다양한 협업 시도를 하고있으며, PoC, 인력 지원, 투자 등을 진행하고 있습니다.

| 다양한 협업 프로그램 연계 운영 | 다양한 분야별 내·외부 전문가 연계 | 후속 협업을 위한 PoC 예산 지원 |
|--|---|---|
| <ul style="list-style-type: none"> 자체 프로그램 및 정부기관 제휴 프로그램 운영 (5개) 현업 및 관계사 협업 세션을 통한 과제 발굴 | <ul style="list-style-type: none"> 협업을 위한 전문가 자문 지원 (마케팅, 디자인 등 현직자) Design Thinking 스프린트를 통한 과제 구체화 지원 | <ul style="list-style-type: none"> 프로그램 종료 후 후속 과제를 위한 PoC 추진 기회 과제별 심의를 통한 PoC 필요 예산 지원 (과제당 1억원 이내) |



3. 협업 방안 (공동사업화 추진 방안)

공동사업화를 추진하기 위해 처음부터 현업부서를 매칭하고 문제 해결을 위해 Facilitating, 워크숍 등 긴밀한 협업을 지원합니다. 사업 종료 후에도 후속 PoC와 투자를 통해 지속적 관계를 유지합니다.

1

긴밀한 협업 지원

현업부서 매칭 및 과제 도출

- 협업 세션과 현업부서 수요조사를 통해 과제 영역 선정
- 현업 주도 선발 체계로 선발하여 실제 수요가 있는 부서와 바로 과제 착수 (3개 분과)

과제별 Facilitator 역할 수행

- 오픈이노베이션 담당자가 현업과 창업기업 간의 과제 추진 Facilitator 역할 수행 (24년 팀당 최대 20회 미팅)
- One Day 워크숍을 통해 과제 구체화
- 필요 시 Design Thinking 전문가를 통한 문제 해결 스프린트 수행

2

후속 협업

후속 PoC 연계

- 과제 구체화 시 사업화 검증(PoC)을 위한 예산 확보 (과제당 평균 5천만원, 최대 1억원)
- 2024년도 창도패 12개 기업 중, 후속 협업 연계 3건, 본사업 추진 1건

후속 프로그램 참여

- 창업도약패키지 종료 후에도 당사에서 운영하는 다른 협업 프로그램에 참여시켜 지속적 협업 추진
- 예) 창업도약패키지 후 이노스테이지 ON에 참여하여 협업 고도화
- 위탁테스트나 중소기업기술혁신개발 사업을 신청하여 지속적인 협업 추진

3

본계약, 투자 연계

본사업 계약

- PoC 결과에 따라 본사업 계약 체결 (PoC 없이 바로 본사업 계약도 가능)

투자

- 지속적인 협업이 필요한 기업에게는 전략적 투자 (사내 IR 기회 부여)
- 2024년도 창도패 12개 기업 중 투자 집행 2건 (TIPS, CVC 1)
- 스타트업 단계별 초기 투자 후 협업에 따른 후속 투자 집행도 가능
- 예) TIPS 1억 → 후속 CVC 투자 30억

4. 지원 프로그램

유의미한 협업성과를 도출하기 위해 **멘토링, 홍보, 글로벌 진출 지원, 사무공간 및 데이터 룸 제공** 등의 다양한 지원을 연계합니다.

전문가 멘토링/혁신금융제도 지원

현업 담당자, 기관 담당자 및 이 담당자가
전담 멘토를 매칭하여 협업 지원

- 보험 상품, 프로세스 (가입, 유지, 지급) 멘토링
- 법무, 세무, 특허 전문가 지원
- 선배창업가 연계 : BM 고도화, 펀딩 전략

금융기관에 적용된 규제에 대응하기 위해
혁신 금융 제도를 활용하여 제도적 지원

- 혁신금융서비스
- 지정대리인
- 위탁테스트

홍보 마케팅 지원



(사내) 사내방송 송출, 브로셔 배포, 통합 IR
(대외) 주요 일간지 지면&온라인 기사 배포

글로벌 진출 지원



4개국, 8개 해외 거점을 활용한 글로벌 진출 지원

- 해외진출 전략 수립 및 교육, 투자 IR 기회 제공
- 해외 컨퍼런스 및 스타트업 경진대회 참여 지원

네트워킹 / Demo Day



이노스테이지 동문기업 교류 및 네트워킹
(산업분야, 투자단계, 규제 등 주제별 네트워킹)
성과공유회 및 투자검토를 위한 데모데이

사무공간 제공



교보생명 광화문 본사 17층 이노스테이지 공간
이노스테이지 경희궁 (7개社 150평 규모)

데이터 룸 (시스템 인프라)

교보생명 내부 데이터 활용 활성화 지원

- 교보생명 사옥 내 내부 데이터 분석/검증을 위한 데이터 인프라 및 작업공간 제공
- 금융사 내부 데이터 사용을 위한 정보보안 프로세스에만 수개월 소요되는 문제점 해결

내부 데이터 활용을 위한 '데이터 룸' 제공

- 최대 8인 (4인 x 2개사) 수용 가능
- 프로젝트 당 PC 3대 지원 (사양: GPU (Intel HD Graphic 530), CPU (Intel Core i5-6500), 메모리 16GB)

5. 모집 분야

교보생명에서는 ① 보험 분야, ② 헬스케어/시니어케어 분야 2개 분과로 나누어 모집하고,
③ 관계사 (교보증권, KCA서비스, 제일종합관리서비스)는 개별 과제를 위한 창업 기업을 모집합니다.

1. 보험 분과

● 보험 비즈니스 영역

- 보험 Value Chain (상품 - 마케팅 - 가입 - 유지 - 지급) 관련 솔루션
- 온라인 상 보험과 연계성이 높은 서비스 (간단보험대리점 협업 등)
- 교보생명 통합 앱에 탑재하여 보험 유입에 도움이 될 수 있는 솔루션

● AI / 빅데이터 활용한 솔루션

- 상품별 상품 가입 가능성이 높은 고객 우선순위 도출 모델 개발
- 상품 약관 정보를 분석(Parsing)하여 고객에게 최적의 보장 내역 상품 추천
- 퍼포먼스 마케팅을 위한 AI 기반 광고 소재 제작

2. 헬스케어/ 시니어케어 분과

● 헬스케어 서비스

- 건강검진 중개 서비스 및 건강기능 식품 추천 배송 서비스
- 식사(영양)/멘탈/수면/힐링 등 외부 건강 데이터를 통합, 건강관리 서비스
- EAP 사업장에 탑재 가능한 헬스케어 서비스

● 시니어(간병, 요양, 금융 등) 케어

- 시니어 케어 관련 신규사업 추진에 필요한 서비스
- 시니어 서비스 관련 복지 용구 리스 관련 (베드, 차량, 요양시설 베드 등)

3. 관계사 분과

● 교보증권

- 탄소배출권 전과정 평가(LCA) 시뮬레이션 모델 개발
- 비금전신탁 수익증권(부동산) 발행 계좌 관리

● KCA서비스

- 고객 상담 시 본인확인 인증절차 간소화 (목소리, 홍채 등 생체인증)
- 셀프 URL 알림톡 실시간 발송 서비스

● 제일종합관리서비스

- 데이터 기반 청소 인력 운영 효율화

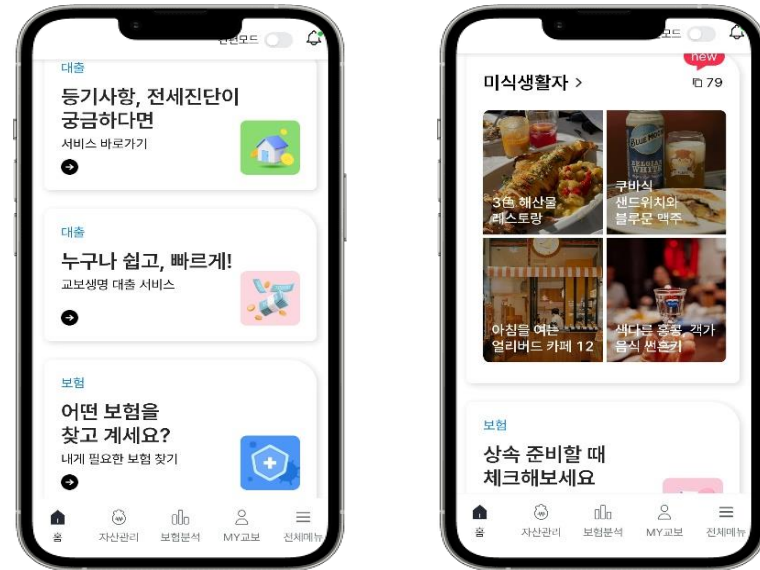
5. 모집분야 _ ① 보험 분과

보험분과에서는 보험 Value Chain 상의 상품 - 마케팅 - 가입 - 유지 - 지급 관련 솔루션과 AI를 활용하여 고객에게 최적의 보장 내역 상품을 추천하는 솔루션을 제공하는 사업을 추진하고자 합니다.

보험 협업 과제

- 보험 Value Chain 관련 솔루션
 - 상품 - 마케팅 - 가입 - 유지 - 지급 솔루션
 - 온라인 상 보험과 연계성이 높은 서비스 (제도 변경 시 간단보험대리점 협업 등)
 - 교보생명 통합 앱에 탑재하여 보험 유입에 도움이 될 수 있는 솔루션
- AI 활용 상품 추천 및 고객 우선순위 도출
 - 상품별 상품 가입 가능성이 높은 고객 우선순위 도출 모델 개발
 - 상품 약관 정보를 분석(Parsing)하여 고객에게 최적의 보장 내역 상품 추천
 - 퍼포먼스 마케팅을 위한 AI 기반 광고 소재 제작

※ 총 3~7개사 선정 예정



AI Sales Assistant 기술을 활용한
질병 코드 검색 기반 적합한 보험 상품 추천

고객과 상담 중..

질병명 검색 기반 상품 추천

| 구분 | 질병1 | 질병2 | 질병3 | ... |
|------|-----|-----|-----|-----|
| 상품명1 | O | O | O | TIP |
| 상품명5 | O | O | X | |

AI SUMMARY

1. 고객 상담을 통해 파악된 고객의 주요 관심사 및 요구사항을 분석하여, 맞춤형 보험 상품 추천을 위한 기준을 설정합니다.

2. 고객의 현재 보유 보험 상품과 비교하여, 중복 가입 여부 및 보장 범위 등을 분석하여, 최적의 보험 상품을 추천합니다.

3. 추천된 보험 상품의 주요 특징과 가입 요건을 설명합니다.

약관 내용 설명

고객 Pain point(질병)검색 기반
당사 상품 자동 추천 + 약관 활용 근거 제시

5. 모집분야 _ ② 헬스케어 / 시니어케어 분과

헬스케어 / 시니어 분과에서는 힐링 중심의 헬스케어 서비스를 제공하는 기업과 시니어케어 관련 신규사업을 위한 아이디어를 가진 기업을 선정하고자 합니다.

헬스케어/시니어케어 협업 과제

■ 헬스케어 서비스

- 건강검진 중개 서비스 및 건강기능 식품 추천 배송 서비스
- 식사(영양)/멘탈/수면/힐링 등 외부 건강 데이터를 통합하여 건강관리 서비스 제공
- 당사 EAP 사업인 My Balance에 탑재 가능한 헬스케어 서비스

■ 시니어 케어

- 시니어 케어 관련 신규사업 추진에 필요한 서비스 아이디어
- 시니어 서비스 관련 복지 용구 리스 관련 (차량, 요양시설 베드 등)

※ 총 3~5개사 선정 예정



5. 모집분야 _ ③ 관계사 분과 : 교보증권

교보증권은 ① 탄소발자국 전과정 평가(LCA) 시뮬레이션 모델 개발과 ② 비금전신탁 수익증권(부동산) 발행 계좌관리 2개 과제를 추진하고자 합니다.

교보증권 협업 과제

- 전과정평가(LCA) 시뮬레이션 모델 개발
 - 기후테크 기술의 제품 및 서비스 전과정 평가를 통한 탄소저감 자동 분석
 - 프로그래밍을 활용한 데이터 처리, 최적화 및 시각화 기술 적용
 - LCA 시뮬레이션을 활용한 탄소 Credit 생성 및 기후테크기술 가치 평가
- 비금전신탁 수익증권(부동산) 발행 계좌관리
 - 비금전신탁 수익증권 발행 프로세스 확인
 - 증권 발행을 위한 계좌 기능 연계 PoC
 - 미러링 방식의 분산원장 연결
 - 수익 배분 및 소유권 이전 등 관리 자동화

※ 총 2~3개사 선정 예정



5. 모집분야 _ ③ 관계사 분과 : KCA서비스, 제일종합관리서비스

KCA서비스는 교보생명 고객상담 시 본인확인 인증 절차의 간소화와 셀프 URL 알림톡 실시간 발송을 통해 콜센터 고객 편의성을 증대하고 상담 효율성을 향상하기 위한 다양한 기술 도입을 검토하고 있습니다.

KCA서비스 협업 과제

■ 고객 상담 시 본인확인 인증절차 간소화

- 비대면채널에서의 복잡한 본인확인 절차를 고객의 음성(목소리 인증) 또는 기타 방법(지문, 홍채 등)을 통한 간소화
- 본인확인을 위한 주민번호 입력, 보험계약 사항 확인, 은행 계좌번호 확인 등의 절차 생략을 통한 고객 상담시간 단축

■ 셀프 URL 알림톡 실시간 발송 서비스

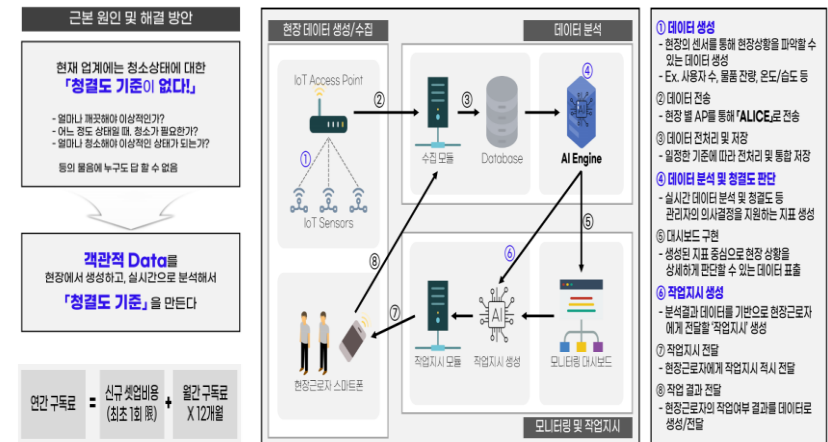
- 고객상담 후 문의사항에 대해서 상담이력과 연계를 통해 디지털 채널의 URL을 발송하여 추가 문의 또는 향후 서비스 이용 시 디지털 채널 활용 유도

※ 1개사 선정 예정

제일종합관리서비스 협업 과제

■ 데이터 기반 건물 미화 청결도 기준 수립

- 데이터 분석을 통한 미화 인력 운영 효율화
- P급 사옥 미화 데이터베이스 분석 청결도 기준 수립 (AI기반 미화 통합 솔루션 도입)
- 청결도 : 레벨(Lv1~5)기준 및 현장 유형별 작업지시 기준 등 수립



※ 1개사 선정 예정

감사합니다.